

Каюков Андрей Валентинович, руководитель направления промышленных компьютеров компании «СЭА Электроникс»:
«потенциал украинского рынка велик и нам есть над чем работать не только в ближайшие 3-5 лет, но и 10, и 20...»

Журнал «Мир автоматизации» №4 2010г.

Интервью с Каюковым Андреем Валентиновичем, руководителем направления промышленных компьютеров компании «СЭА Электроникс»

Вопросы:

1. Ваша компания уже много лет работает в области автоматизации. Расскажите, пожалуйста, как вы начинали свою работу в Украине?

- Можно сказать, что изначально мы работали, и по большому счету и сейчас работаем, для тех предприятий, которые непосредственно реализуют проекты, связанные с автоматизацией во всех областях – энергетика, машиностроение, добывающая и перерабатывающая промышленность, транспорт, общественные учреждения и торговля, специальная техника и тестовое оборудование и др.

В 2003 году мы создали собственный отдел по направлению промышленной автоматизации. По мере укрепления наших позиций, как надежного партнера в поставках компонентов для автоматизированных систем мы начали понемногу реализовывать небольшие интеграционные решения по ТЗ наших заказчиков.

На сегодня у нас уже есть и собственные проекты по системам автоматизации на транспорте и ЖКХ.

2. Множество аппаратных и программных технологий, стандартов и фирменных спецификаций в области АСУ ТП и встраиваемых систем часто ставит потребителя в тупик — что выбрать? Как ваша компания решала, какие технологии продвигать в Украине и насколько этот выбор оказался правильным? Есть ли отличия в том, какие технологии и стандарты успешны и популярны в Украине в сравнении с Россией, Европой, Азией, Америкой? Если отличия есть, то чем они вызваны по Вашему мнению?

- Да, действительно, сейчас перед разработчиками систем автоматизации и различного электронного оборудования имеется широчайший выбор и оборудования и ПО. Поскольку наша компания является мульти-брендовой, мы имеем возможность предлагать самый широчайший выбор от стандартных платформ до уникальных заказных изделий. Однако, мы считаем своей задачей предлагать нашим заказчикам в соответствии с их требованиями уже более сокращенную номенклатуру решений, чтобы тем самым помочь ускорить время реализации и выхода на рынок конечного продукта. Наши специалисты, работая с разработчиками предприятий, стараются максимально вникнуть в суть их проблем, чтобы подобрать максимально подходящее разностороннее решение и по аппаратуре и по экономике.

Что касается успешных технологий на Украине – думаю это связано, конечно, с передовыми отраслями нашей страны. Соответственно и электроника в большей своей части определяется их потребностями. Но, в общем, все технологии являются востребованными. Хотя я бы не стал сравнивать Украину с такими мощными экономическими гигантами, как Россия, Европа, Азия и Америка. В этом и заключаются основные отличия. Скажем так – мы применяем все то-же самое, но в меньших объемах.

3. Как Вы оцениваете рынок АСУ ТП, встраиваемых систем, систем интеллектуального здания или отдельных их сегментов в Украине сегодня и в перспективе на 3-5 лет вперед?

- Закономерно, что автоматизация все больше развивается. И это связано больше с необходимостью, нежели с желаниями или их отсутствием. Соответственно и украинские предприятия все больше становятся заинтересованными в автоматизации собственных технологический и бизнес процессов. Особенно сейчас это касается систем учета и экономии энергетических ресурсов. Но, поскольку, крупнейшим заинтересованным лицом в данном вопросе должно являться государство и крупнейшие энергоемкие предприятия, то многое будет зависеть от программы правительства в этой сфере.

В общем, я бы сказал, что потенциал нашего рынка достаточно велик и нам есть над чем работать не только ближайшие 3-5 лет, но и 10 и 20.

4. Вспомните, пожалуйста, самый первый проект автоматизации, выполненный вашей компанией в Украине - как и когда это было, что он собой представляет, какие были сложности при его внедрении, продолжает ли этот проект работать сегодня и в каком виде?

- Нашим первым полноценным проектом в сфере автоматизации можно считать Систему Управления Городским Освещением – СУГО. Первая система установлена в г. Краматорск Донецкой области. На сегодня уже в нескольких городах установлены такие системы, предназначенные для телеуправления технологическими объектами городского освещения с использованием канала связи GSM/GPRS. Также имеются дополнительные функции системы, такие как сбор и обработка информации о состоянии аппаратуры пункта включения. Система является наращиваемой, поэтому мы ее постоянно развиваем и модернизируем, как на уровне ПО, так и аппаратной части.

Что касается проблем - особых проблем не было, а которые возникали - решались в рабочем порядке.

5. Расскажите о самых успешных реализованных проектах Вашей компании на Украине. Чем сегодня гордитесь, каковы планы на будущее

- Наверное, самым основным нашим успехом мы считаем то, что, несмотря на все трудности, которые обрушились вместе с мировым финансовым кризисом, мы в который раз подтвердили свою репутацию надежного партнера и поставщика. Более того, мы начали развивать новые направления.

Планы на будущее – у нас много интересных идей. Мы постоянно анализируем потребности рынка, появление новых технологий и компонентов. Постоянно имеются новые вакансии для специалистов в разнообразных областях электроники и автоматизации.

В общем, основной план – это развитие и совершенствование нашей работы.